

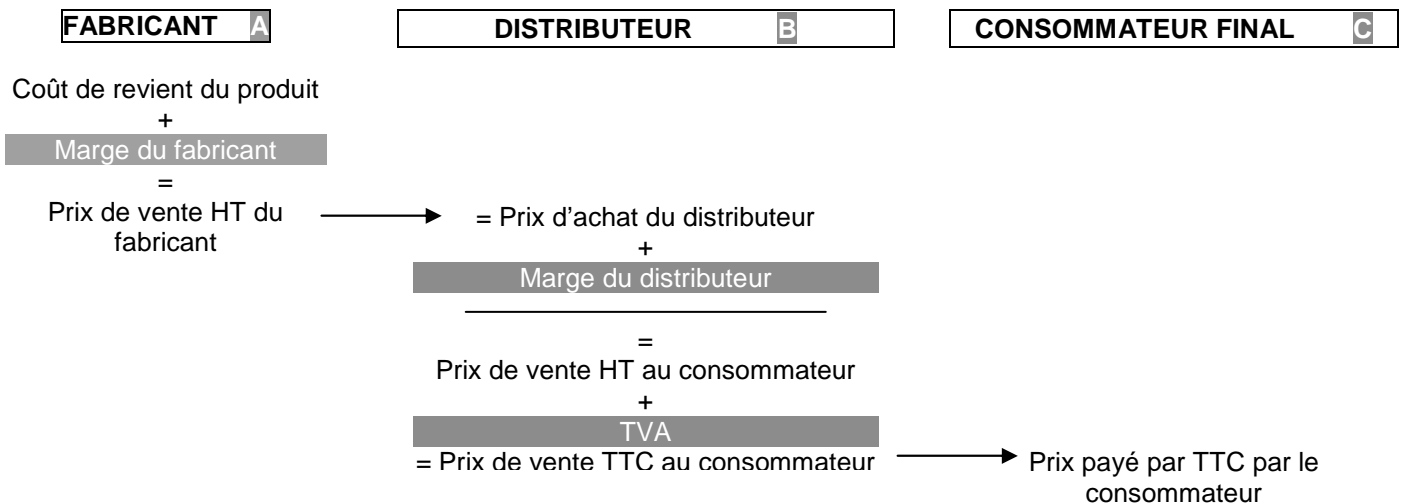
Fiche Outils synthétique

Les calculs commerciaux

LE PRINCIPE :

Calculer la marge globale d'une entreprise et la marge par produit permet de disposer d'informations utiles pour apprécier la rentabilité de l'entreprise et de pouvoir mener une politique de prix cohérente, sachant que le consommateur final paie un prix TTC qui inclut la TVA.

Qu'est-ce qu'une marge ?



🚩 Du côté du fabricant **A**

$$\text{MARGE} = \text{Prix de vente HT} - \text{Coût de revient}$$

🚩 Du côté du distributeur **B** qui est un revendeur

$$\text{MARGE BRUTE} = \text{Prix de vente HT} - \text{Prix d'achat HT}$$

$$\text{MARGE NETTE} = \text{MARGE BRUTE} - \text{Frais de vente et frais généraux}$$

Remarque : dans de nombreux exercices, c'est la notion de marge brute qui doit être utilisée.

Et la TVA ?

IL existe principalement 2 taux de TVA :

- Le taux réduit de 5,5 % qui frappe les produits de première nécessité essentiellement les produits alimentaires,
- Le taux normal de 19,6 % qui frappe les autres produits et les prestations de services.

Formules de calcul :

$$\text{PRIX DE VENTE HT} \times (1 + \text{TAUX DE TVA}) = \text{PRIX DE VENTE TTC}$$

$$\text{PRIX DE VENTE HT} = \frac{\text{PRIX DE VENTE TTC}}{1 + \text{TAUX DE TVA}}$$

Passage du prix d'achat au prix de vente TTC avec marge

$$\begin{array}{l} \text{Prix d'achat HT} \\ + \text{Marge} \\ + \text{TVA} \\ = \text{Prix de vente TTC} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Prix de vente HT} \\ + \text{TVA} \\ = \text{Prix de vente TTC} \end{array}$$

Passer du prix d'achat au prix de vente TTC avec la marge

Prix d'achat HT
+ Marge
<hr/>
= Prix de vente HT
+ TVA
<hr/>
= Prix de vente TTC

Formules de calcul :

$$\text{Marge brute} = \text{Prix de vente HT} - \text{Prix d'achat HT}$$

$$\text{Taux de marque} = \frac{\text{Marge brute}}{\text{Prix de vente HT}} \times 100$$

$$\text{Taux de marge} = \frac{\text{Marge brute}}{\text{Prix d'achat HT}} \times 100$$

D'où on peut déduire les formules suivantes :

- Si on connaît le taux de marque :

$$\text{Prix de vente HT} = \frac{\text{prix d'achat HT}}{1 - \text{taux de marque}}$$

$$\text{Prix d'achat HT} = \text{prix de vente HT} \times (1 - \text{taux de marque})$$

- Si on connaît le taux de marge :

$$\text{Prix de vente HT} = \text{prix d'achat HT} \times (1 + \text{taux de marge})$$

$$\text{Prix d'achat HT} = \frac{\text{prix de vente HT}}{1 + \text{taux de marge}}$$

A quoi servent les coefficients multiplicateurs ?

Suivant le taux de TVA et le taux de marque, les coefficients multiplicateurs permettent de calculer directement le prix de vente du produit à partir du prix d'achat HT.

Coefficient multiplicateur donnant le prix de HT : CHT

$$\text{CHT} = \frac{100}{100 - \text{Taux de marque}}$$

$$\Rightarrow \text{Prix de vente HT} = \text{Prix d'achat HT} \times \text{CHT}$$

$$\text{ou } \text{CHT} = \frac{\text{Prix de vente HT}}{\text{Prix d'achat HT}}$$

Coefficient multiplicateur donnant le prix de vente TTC : CTTC

$$\text{CTTC} = \frac{100 + \text{taux de TVA}}{100 - \text{Taux de marque}}$$

$$\Rightarrow \text{Prix de vente TTC} = \text{Prix d'achat HT} \times \text{CTTC}$$

$$\text{ou } \text{CTTC} = \frac{\text{Prix de vente TTC}}{\text{Prix d'achat HT}}$$

Utilité

Avec un objectif de marge fixé à l'avance, le distributeur peut aisément calculer ses prix de vente à partir des factures de leurs fournisseurs sur lesquelles figurent les prix d'achat.